

Servizi proposti



Siamo un gruppo di agenti nel settore della logistica , imballi.

Da parecchi anni approcciamo professionalmente un target che comprende le pmi del Piemonte , Valle d'Aosta e Liguria e in queste aziende,specificatamente tutti gli uffici che si occupano di magazzini . Quindi il nostro interlocutore e' l'addetto agli acquisti , il responsabile delle spedizioni , la manutenzione , il titolare, l'ufficio progetti . Per contattare questo target inviamo mail , sviluppiamo richieste di offerta , stiliamo offerta , contattiamo per riordini e ci interfacciamo periodicamente per i riordini.

Questo approccio e' ovviamente la normale attività degli agenti di commercio operanti in questo settore e richiede un continuo inserimento di novità che possono avere caratteristiche sia di prodotti diretti che

INDIRETTI(quindi possiamo **sicuramente trovarci nel posto GIUSTO al MOMENTO GIUSTO nel divulgare sistemi di AUTOMAZIONE , STRUTTURE PREFABBRICATE e altro** . Nel corso degli anni abbiamo sviluppato una rete contatti composta da uffici di progettazione . Disponiamo di siti web che usiamo come biglietto da visita. I siti web non vengono utilizzati per posizionamento su Google o altri motori di ricerca (benché su www.scatola.org e www.prefabbricato.org ci sia un risultato oscillante, ma comunque interessante)perché tale risultato non e' pienamente sotto controllo e i siti non frequentemente aggiornati non garantiscono in questo senso, ma con il loro utilizzo come aggancio in un passaggio commerciale fisico , risultano efficaci per aggiornare gli argomenti .

Arrivo al dunque .

Possiamo crearci come una rete di colleghi su tutta Italia

Quelli definiti come aggiornamenti INDIRETTI (perché non specialistici sul settore imballi), del potenziale catalogo che possiamo divulgare nei nostri giri, riguarderanno trasporti , noleggio mezzi e automazione del magazzino.

Ma nel caso , questi contatti interpersonali , possono essere anche un veicolo di **RICERCA per INVESTIMENTI**

In questi pochi link spiego alcuni miei obiettivi che le indico in forma di "mappa del sito" (anche se sono 16 siti in totale) :

1) <http://www.gbt.it> Presentazione attività e lista degli obiettivi .

2) <http://www.stravendo.com/indexxx.html> Lista richieste d'offerta nel corso degli anni , rappresentano i contatti . Al momento ho caricato 5 registri su 90 perché e' un lavoro un po' lungo

3) <http://www.venditori.ws> reti di vendita con agenti di targets selezionati.

Qualora riteneste che qualche argomento possa essere di interesse siamo a Vs disposizione per spiegare di persona o rispondere a domande che in questa circolare, difficilmente possiamo intuire.

Con occasione siamo a porgere cordiali saluti

GBT contact Guido dott. Giovanni coordinatore cell 339 6841758